

Tantangan dan Peluang Implementasi AI di Perbankan

Indra Utaya
Direktur Digital & Teknologi Informasi Bank BRI

OJK Institute: Implementasi Artificial Intelligence (AI) untuk Digital Banking
Maret 2021

Outline

01 Pengantar AI

02 Tantangan dan Ruang AI di Perbankan

03 Case implementasi AI di Perbankan

01

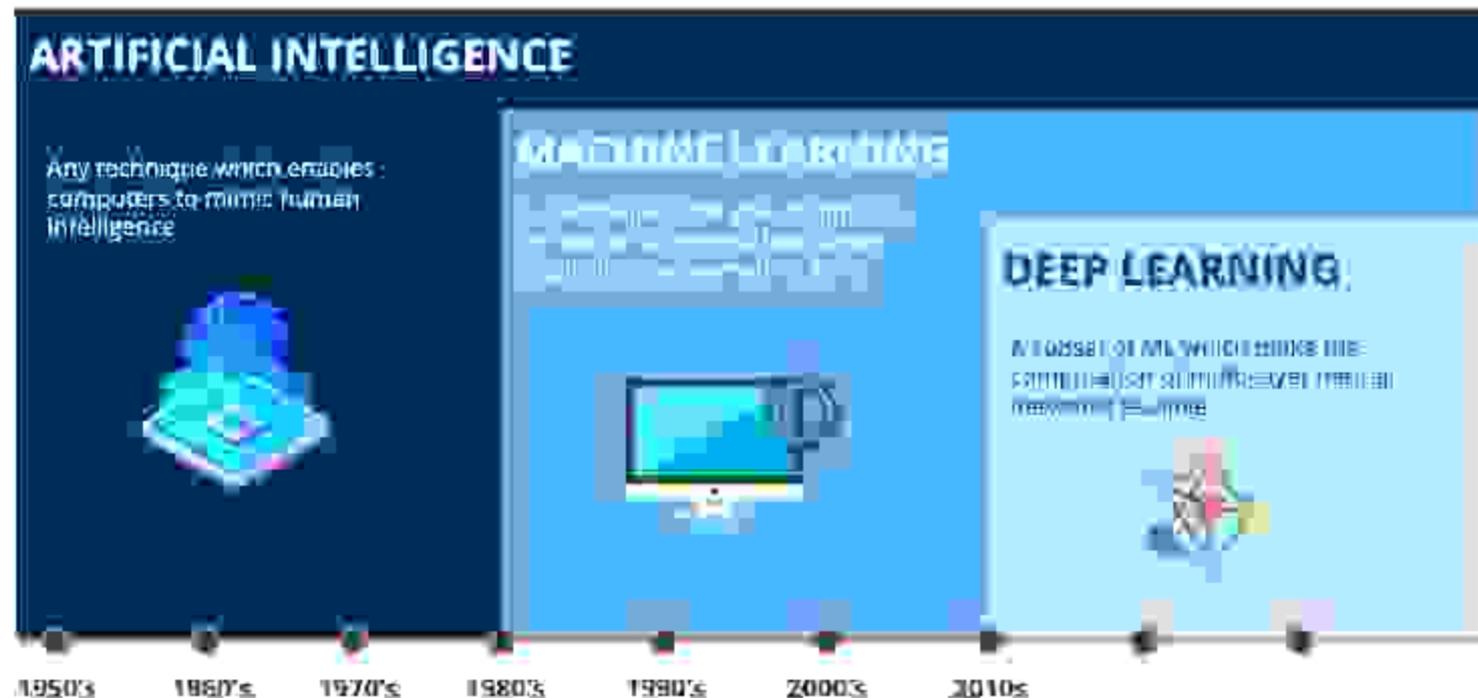
Pengantar AI

Click to add subtitle



ARTIFICIAL INTELLIGENCE

IF NOT NEW

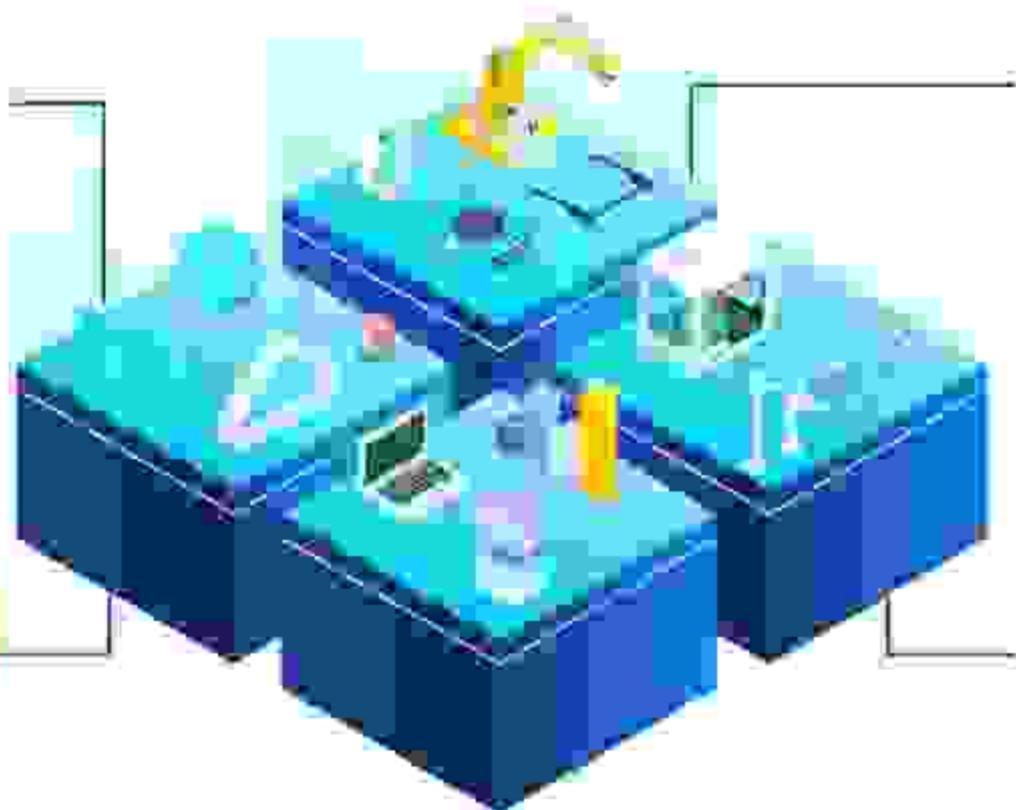


1. Connectivity, data, computational power

- Sensors
- Internet of Things
- Cloud Technology
- Blockchain

2. Analytics and intelligence

Advanced analytics
Machine learning
Artificial intelligence



3. Human-machine interaction

- Virtual and augmented reality
- Robotics and automation (collaborative robots, AGVs¹)
- RPA², chatbots

4. Advanced engineering

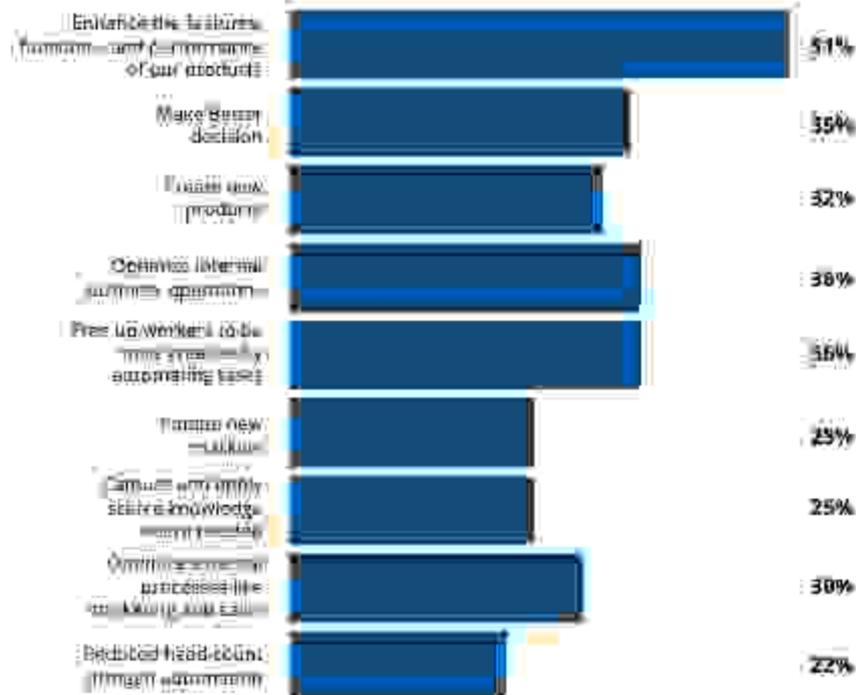
- Additive manufacturing (eg. 3D printing)
- Renewable energy
- Nanoparticles

¹ Autonomous guided vehicles
² Robot process automation



>50% from 250 technology executives said that the primary goal of AI was to make existing products better

Percentage of executives who report the following as a primary goal



02

Tantangan dan Peluang AI di Perbankan

Click to add subtitle



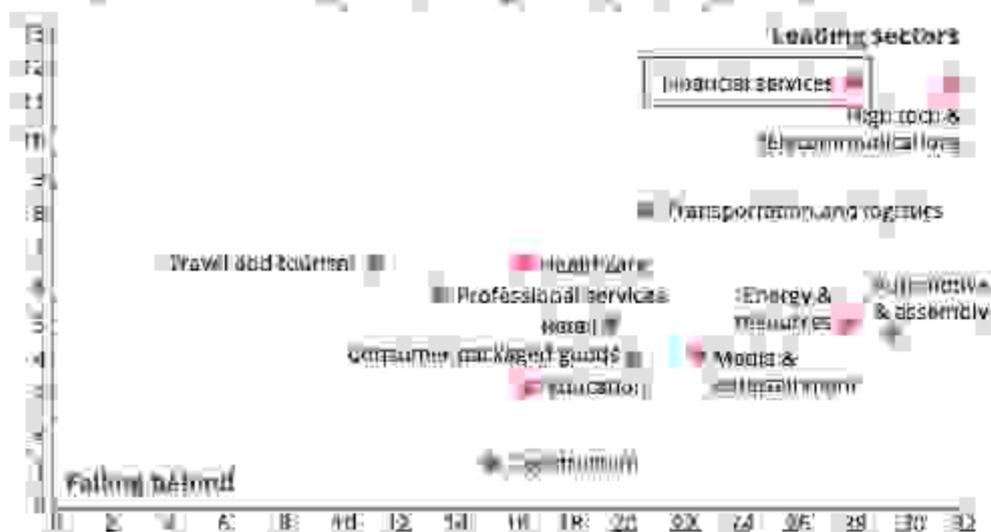
Worldwide National AI Strategies



URL: <http://ec.europa.eu/artificial-intelligence>

Future AI demand trajectory¹

Average estimated % change in AI spending, next 3 years, weighted by firm size¹



Financial services merupakan salah satu *trending sector* yang mengadopsi AI untuk memperkuat bisnisnya.

Current AI Adoption
 % of firms adopting any form of AI technology at all in their business, weighted by firm size

¹Based on the McKinsey Global Institute's survey of 1,000 executives in 2023. The survey was designed by firm size.

Source: McKinsey Global Institute. AI adoption among the world's largest companies shows upward momentum.

Tantangan

Peluang

Data

Masih minimnya kuantitas dan kualitas data unik milik Indonesia yang bersifat terbuka.

Pemerintah sudah memulai pelaksanaan Program Satu Data Indonesia melalui Peraturan Nomor 39 Tahun 2019 untuk kebutuhan berbagai bentuk kemajuan keahlihan pengembangan inovasi teknologi.

SDM

Masih minimnya talenta dan edukasi di bidang AI.

Kebutuhan akan talenta AI yang terus berkembang menyambut industri 4.0.

Etika dan Regulasi

Belum ada instrumen peracunan yang mengatur etika serta kebijakan AI di Indonesia.

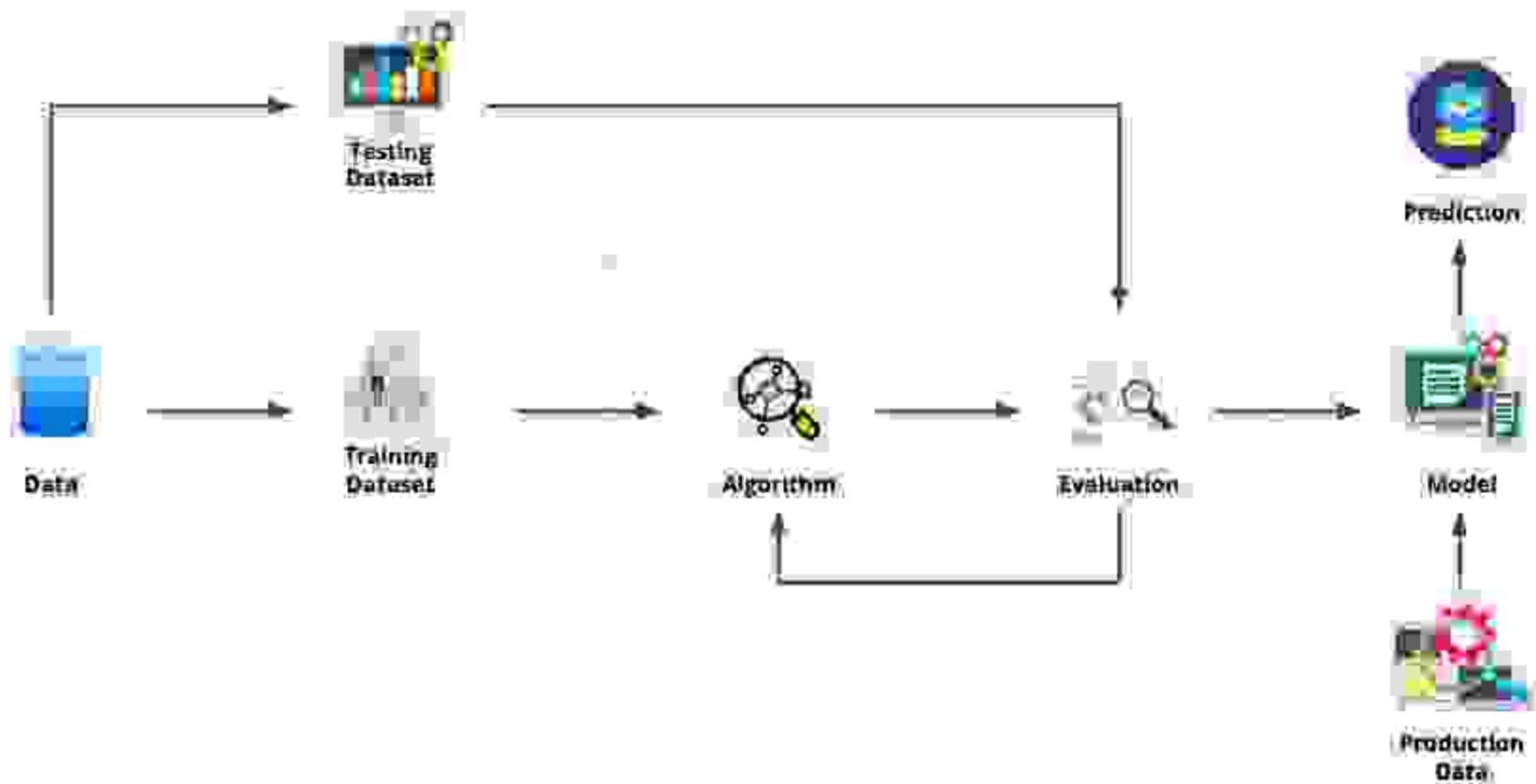
Tersedia payung hukum untuk etika pemanfaatan dan pengembangan ketertarikan artificial.

Riset dan Inovasi

Harmonisasi link and match antara quad-helix (akademik, industri, pemerintah) dan komunitas lokal masih belum optimal.

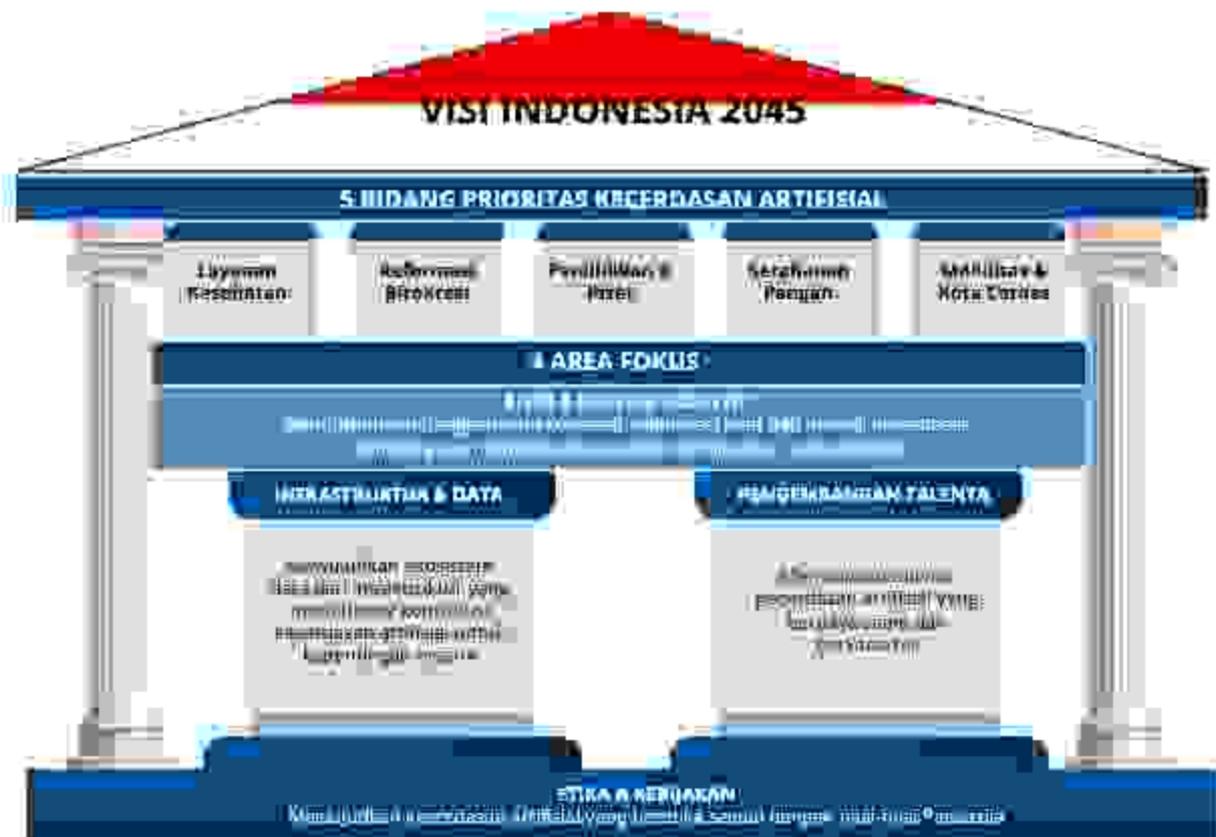
Indonesia adalah negara dengan ekosistem start-up yang kondusif.

AI Model Development Life Cycle



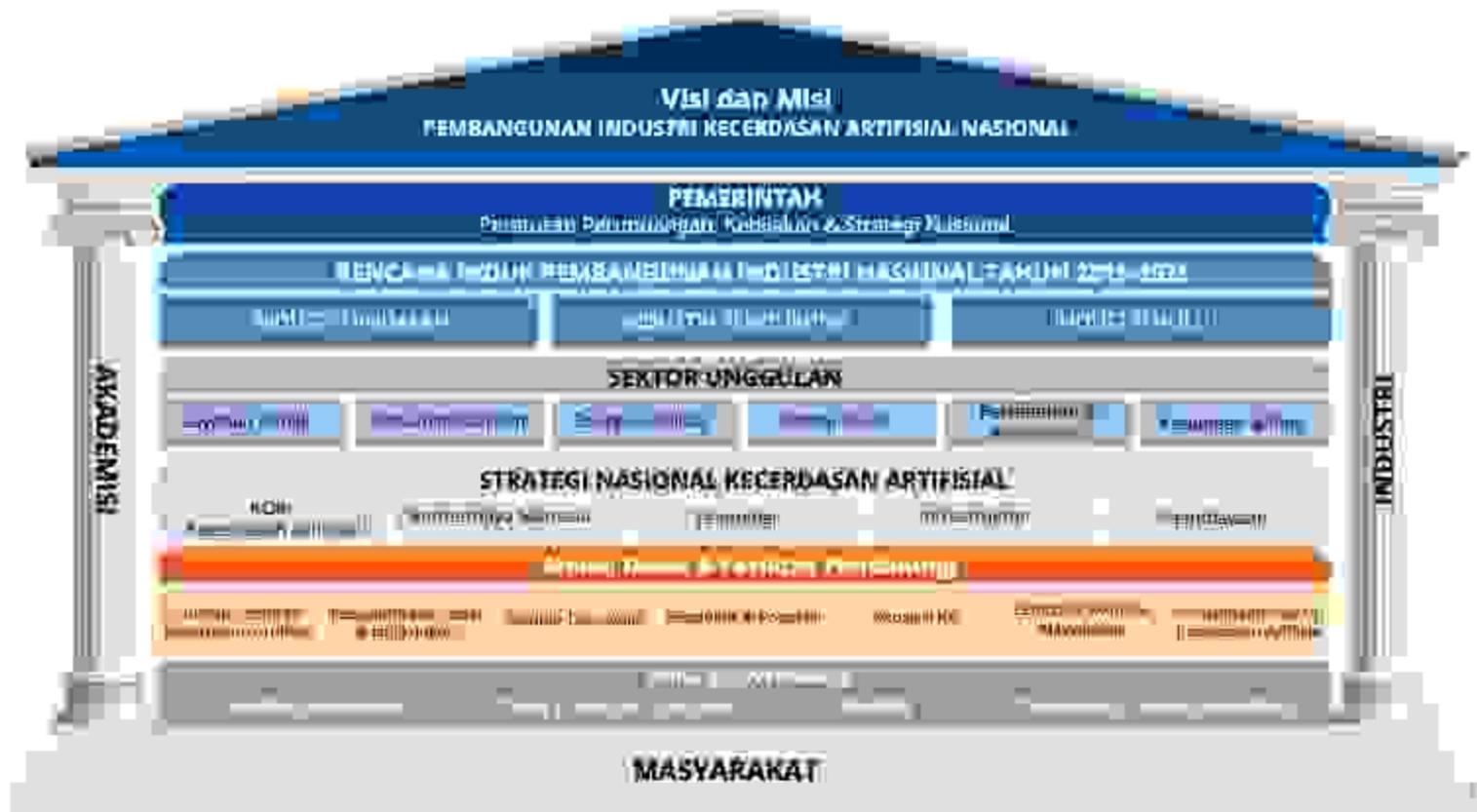
Data Is The Most Important Enabler for AI





AI untuk mempercepat tercapainya Visi Indonesia 2045 menjadi negara berdaulat, maju, adil, dan makmur, dengan 4 area fokus:

1. Etika dan Kebijakan
2. Pengembangan Talenta
3. Data dan Infrastruktur
4. Riset dan Inovasi Industri







Industri

- Mendefinisikan Studi Kasus
- Menyediakan data
- Memastikan syarat dan ketentuan
- Pendanaan



Komunitas

- Kolaborasi antar komunitas
- Menyediakan solusi



Pemerintah

- Membiayai *Grand Challenges*
- Menentukan target-target yang harus dicapai
- Membuat kebijakan dan regulasi
- Pendanaan



Akademia

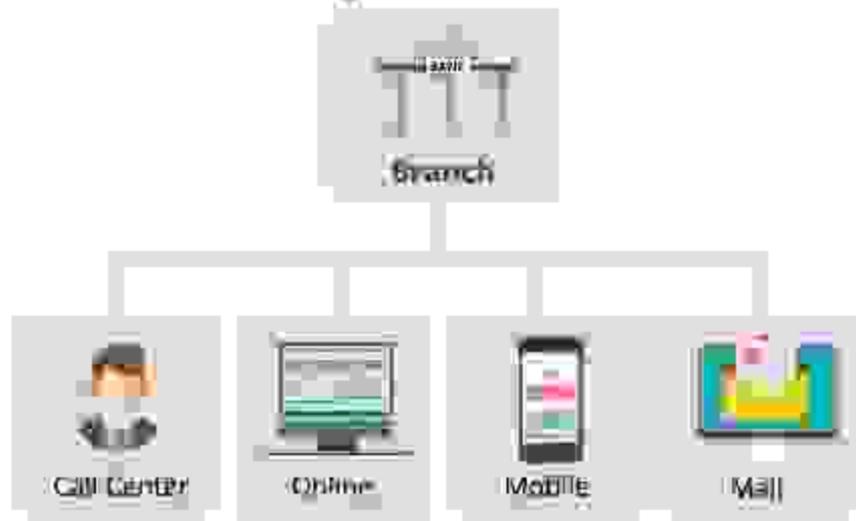
- Pengujian hasil riset fundamental
- Memahami permasalahan pada dunia nyata
- Akses data atau studi kasus dari industri

03

Case Implementasi AI di Perbankan

Mobile should now be seen as the basis for an entirely new banking model, a shift that is forcing bankers to accept that branches are no longer the center of the universe. It's all about user experience!

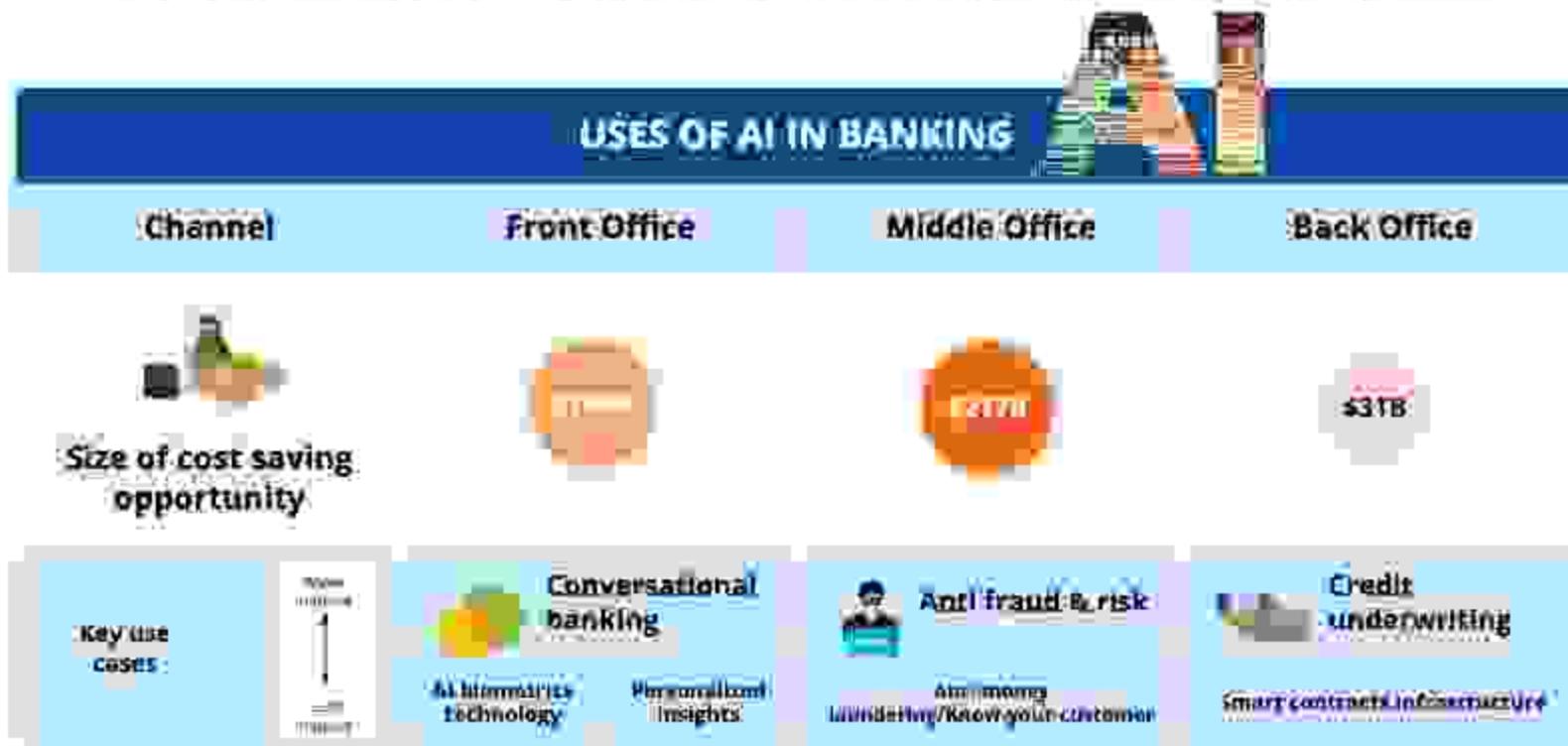
Banking Model of The Past



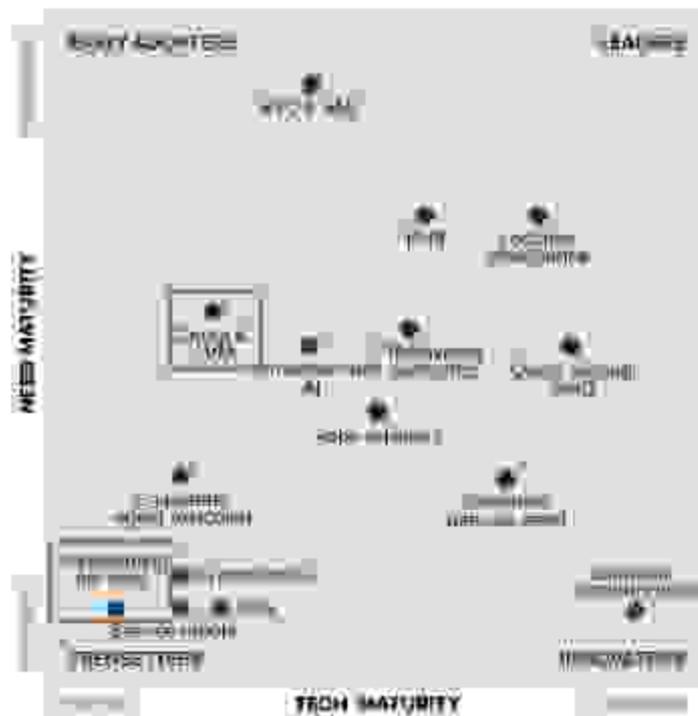
Banking Model of Today



AI offers great cost savings opportunity and enhanced risk management process.



These are AI use cases in banking

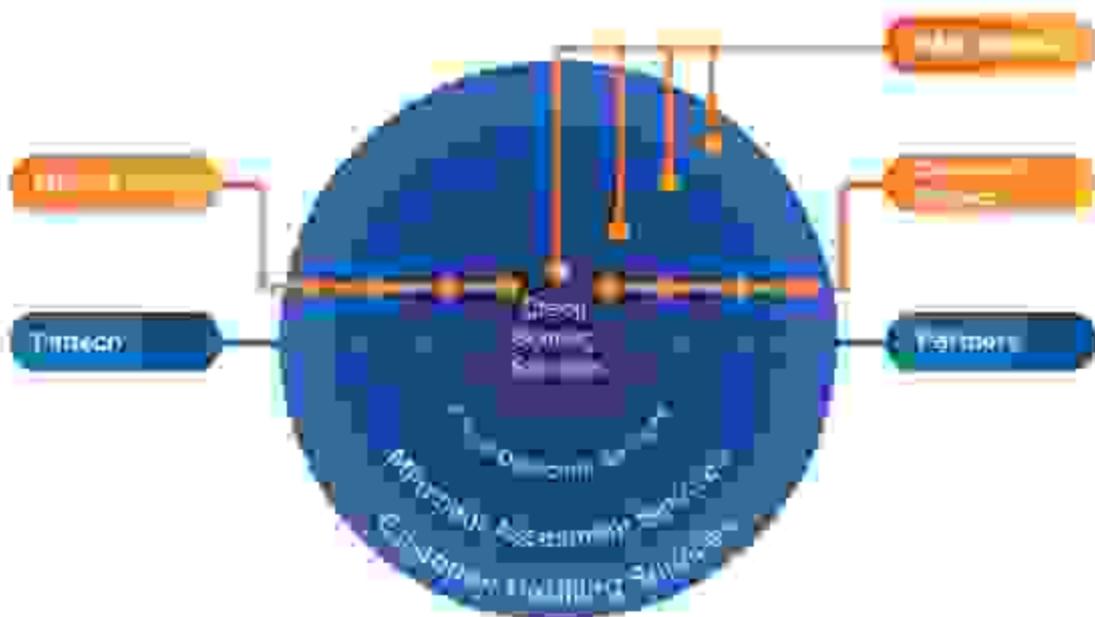


AI Financial Services Support for Descriptive, Predictive, Prescriptive

AI based Contextual Risk Management

Big Data & AI

- Enabling "Data-driven" decision for Business.
- Better Risk Profiling
- Better analysis and assessment



ISO 27001:2013

The First Bank with ISO Certificate in Big Data.

Credit Score



Application score

memberikan score kelayakan untuk memperoleh pinjaman

BBGUNA score

SIKSIHO score

Small-Card score

Big-Card score



Behavioral score

memberikan score kelayakan untuk memperoleh suplai pinjaman



Merchant Score



Micro Payment

Scoring terhadap merchant mikro: mikro payment



Wholesale

Scoring terhadap vendor chain



Retail & Chain Payment

Scoring terhadap merchant retail dan chain

[Agen BRI Link](#)

BRIlink

scoring terhadap Agen BRIlink

Customer Profiling Score



Customer Acquisition

Scoring nasabah untuk akuisisi nasabah sesuai dengan produk yang dibutuhkan



Customer Retention

Scoring nasabah berdasarkan tingkat kerentanan nasabah akan churn



CUSTOMER

Fraud Score



Fraud account score

memberikan score kemungkinan masalah terkait fraud



Fraud score

memberikan score nasabah melupakan perilaku fraud



Internal Fraud score

memberikan potensi nasabah / pekerja melakukan perilaku fraud

Why Lending is one of BRI's core business strength

BRI biggest loan segments are salary loan and micro lending



BRI large data of customers are not fully utilized for loan products

What BRI is the market leader in micro lending and salary loan

Credit scoring bertujuan untuk mengukur risiko nasabah yang akan mengajukan pinjaman, sehingga mengurangi risiko kenaikan NPL

What Credit-scoring framework

How Leverage our large existing data of customer



Application score

membagikan score kelayakan untuk memperoleh pinjaman

BIKUMBA score

MICRO score

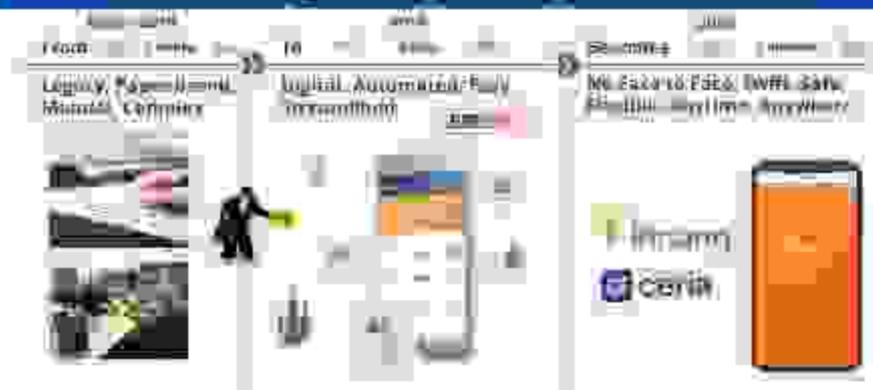
Small Corp score

Big Company score



Behavioral score

membagikan score 'kelayakan' untuk memperoleh surplus pinjaman



Why: Increasing threat of banking fraud in Indonesia



Risiko
nyorot dari
masih sering
pesai



Pembayaran
Kemungkinan
masih tinggi

What: Conduct Every Possible Fraud Risk Signal



Menangkap seluruh kemungkinan anomali yang terjadi, baik dari sisi transaksi nasabah (ATM, Merchant, dan Online Payment)

What: Our Fraud Framework



Fraud account score

memberikan score kemungkinan nasabah terkena fraud



Fraud score

memberikan score nasabah merupakan pelaku fraud



Internal Fraud score

memberikan potensi nasabah / bekerja terindikasi terjadi fraud

How: Robust machine learning algorithm

Early Warning System untuk identifikasi potensi nasabah gagal bayar



BRForce: real-time fraud detection system untuk transaksi e-Channel.



Why: Increase sales volume and fee transaction



Dilakukan **merchant segmentation** yang lebih tajam agar proses akuisisi lebih presisi



Menggunakan **agent/Scor** yang mempunyai **AI** khusus dalam Sistem **Wholesale**

What: Merchant Signal as a Merchant Assessment Detector



Merchant Assessment memanfaatkan AI untuk melakukan **analisis dan segmentasi nasabah merchant** yang lebih akurat untuk digunakan **tenaga pemasar** dalam meningkatkan performa penjualan.

What: Merchant Assessment System in Bank BRI



Micro Payment

Scoring terhadap merchant **micro, mikro payment**



Retail & Chain Payment

Scoring terhadap merchant **retail dan chain**



Wholesale

Scoring terhadap **value chain**



BRILink

Scoring terhadap **Agan BRILink**

How: Merchant Assessment Score as a Support for BRIBRAIN

Transaction Network Analytics of Wholesale Customers



Customer Recommendation for Agen BRILink



Why: Provide The Best Treatment to Our Customers



Bank terbesar dengan 90 juta nasabah dengan karakteristik yang beragam

Bank terbesar dengan 90 juta nasabah dengan karakteristik yang beragam



Bank terbesar dengan 90 juta nasabah dengan karakteristik yang beragam



Bank terbesar dengan 90 juta nasabah dengan karakteristik yang beragam



What: Customer Profiling



Customer profiling bertujuan untuk memberikan leads berbasis AI kepada tenaga pemasar agar dapat melakukan akuisisi dan retensi nasabah secara lebih presisi

What: Customer Profiling Services as Our Framework



Customer Acquisition

Skor yg nasabah diruk akuisisi nasabah sesuai dengan produk yang ditawarkan.



Customer Retention

Skor yg nasabah berdasarkan tingkat kerentanan nasabah akan churn



How: Recommendation System for Our Sales Officers



Why: Customer membutuhkan layanan yang dapat membantu mereka mengetahui informasi seputar BRI

Bank BRI memiliki beragam produk dan layanan. Selain itu terdapat juga komplain dari nasabah mengenai kendala yang dialami!



Sabrina dapat membantu nasabah dalam mencari informasi mengenai produk dan layanan BRI



Sabrina dapat membantu nasabah dalam mencari informasi mengenai komplain dan layanan pelanggan BRI



Sabrina dapat membantu nasabah dalam mencari informasi mengenai transaksi dan layanan keuangan BRI

What: Chatbot yang siap 24/7 menjawab pertanyaan nasabah seputar BRI



Sabrina (Smart BRI New Assistant) merupakan chatbot yang dapat membantu nasabah memberikan informasi, seperti produk dan layanan BRI. Ia memiliki persoina bankir yang pintar, baik, membantu, ramah dan selalu siap membantu. Itu berarti berurusan khususnya BRI.

What: Knowledge yang tersedia dan yang akan ditanyakan pada Sabrina



Product

Sabrina dapat membantu nasabah dalam mencari informasi mengenai produk dan layanan BRI



Services

Sabrina dapat membantu nasabah dalam mencari informasi mengenai layanan pelanggan BRI



Transactional (Soon)

Sabrina dapat membantu nasabah dalam mencari informasi mengenai transaksi dan layanan keuangan BRI

How: Chatbot yang dapat diakses pada platform WhatsApp & Messenger





“Ultimately, AIs will dematerialize, demonetize and democratize all of these services, dramatically improving the quality of life for 8 billion people, pushing us closer towards a world of abundance.”

Peter H. Diamandis
Founder and chairman of the X Prize Foundation

Thank you.

